



Con noi /  
per costruire  
il **domani**



Ognuno di noi può volare /  
**conoscendo i venti**

**All'inizio della nostra carriera di broker** cerchiamo opportunità, confronto e crescita professionale per porre solide basi e guardare al futuro con serenità.

**Aiba Giovani** è la risposta.

**Siamo il Gruppo dedicato ai giovani broker Aiba**, l'associazione di riferimento per i professionisti del brokeraggio assicurativo in Italia. Valorizziamo la figura dei giovani broker attraverso un ricco e vario programma di strumenti per lo sviluppo della professione e diamo loro voce nel Consiglio Direttivo di Aiba, grazie alla presenza di un nostro delegato.

Costruire la nostra professione sulla competenza e sulla qualità della consulenza è, per noi, la chiave per affrontare le sfide del futuro.



## Le sfide di oggi i broker **di domani**

Ci troviamo a dover gestire una complessità sempre maggiore, sia a livello normativo che di mercato, e il nostro ruolo di intermediazione diventa ancora più strategico.

### La tipologia di rischi **continua a cambiare**

Abbiamo la necessità di conoscere e approfondire nuovi rami di assicurazione e nuovi prodotti, come quelli legati al climate change o al rischio pandemico, per essere sempre più preparati e competenti in questo contesto iper-complesso.

### Il consumatore **è sempre più disorientato**

Con il moltiplicarsi dell'offerta, c'è bisogno di un professionista sempre più vicino al cliente, un alleato prezioso in grado di dare risposte adeguate alle singole esigenze.

## La normativa **è sempre più complessa**

Dalla normativa assicurativa, alla Compliance o alla GDPR, dobbiamo essere al passo con la conoscenza di una materia in costante evoluzione, per offrire competenza e innovazione.


Ci impegniamo quotidianamente nel monitoraggio dei cambiamenti del mercato assicurativo al fine di offrire ai giovani broker iniziative e contenuti al passo con la dinamicità del nostro settore.

## Siamo i giovani **broker Aiba**

**Sono oltre 1.000 le aziende che rinnovano anno dopo anno la loro fiducia in Aiba**, l'Associazione di riferimento in Italia per i professionisti del brokeraggio assicurativo, e che trovano in essa rappresentanza e tutela.

Le imprese associate sono distribuite lungo tutto il territorio italiano e rappresentano il 50% della categoria e l'80% dei volumi del mercato dell'intermediazione.

**Il ruolo di Aiba varca i confini nazionali.** L'Associazione è, infatti, membro del BIPAR, la Federazione europea degli intermediari assicurativi che raggruppa 47 associazioni nazionali in 30 Paesi, e insieme ad essa contribuisce a costruire la solidità del mercato assicurativo europeo.



Insieme /  
**possiamo volare  
ancora più in alto**

Rappresentanza, acquisizione di nuove competenze, sviluppo di relazioni professionali, queste le tappe del percorso che in Aiba Giovani abbiamo sviluppato per i broker di domani.

**Poterlo intraprendere a contatto con altri professionisti provenienti da luoghi e con esperienze diverse, diventa un'occasione preziosa di crescita e stimolo reciproco.**

---

### Vita **associativa**

Vivere Aiba Giovani significa affrontare insieme una fase importante della propria crescita professionale e portare in Aiba i suggerimenti e le istanze sulle specifiche problematiche che coinvolgono la categoria dei giovani broker.

### Networking **con le Compagnie**

Gli incontri e gli eventi organizzati con compagnie di assicurazione, periti e aziende di servizi assicurativi, permettono ai giovani broker di simulare situazioni dell'attività professionale e di creare sinergie con gli operatori del settore.

### Formazione e **aggiornamento professionale**

I corsi sono erogati da Aiba Academy, la divisione operativa dedicata alla formazione e alla promozione della cultura assicurativa. Aiba Academy offre corsi di alta specializzazione, workshop, incontri di perfezionamento e convegni tematici, garantendo un reale valore aggiunto ai propri Associati.

# Insurance Game e Speed Meeting.

La formazione non è mai stata così cool!

## Insurance Game

Clienti esigenti con problemi assicurativi.

### Saprai trovare una soluzione per tutti?

La giornata coinvolge i giovani broker nella simulazione delle attività delle società di brokeraggio, proponendo quesiti, richieste di informazioni, case history, liquidazioni danni e quant'altro possa mettere in risalto le loro capacità.

I partecipanti, divisi per gruppi, entrano in competizione fornendo i migliori servizi ai Clienti che man mano li interpellano.

Sapranno i giovani broker interloquire nel modo corretto con le compagnie di assicurazione e ben interpretare le esigenze degli assicurati?

### Chi vincerà?

Al Business Insurance Game l'ardua risposta!

## Speed Meeting

Solo 20 minuti per attivare possibili collaborazioni con compagnie, periti e aziende di servizi assicurativi.

### Accetti la sfida?

Un format fresco e dinamico, ricreato sulla falsa riga degli speed date americani, per fare networking professionale.

### Come funziona? È molto semplice.

Compagnie di assicurazione, periti e aziende di servizi assicurativi siedono a 6 diversi tavoli. I giovani broker, divisi in 6 gruppi, passano, ogni 20 minuti, da un tavolo a quello successivo per comprendere le peculiarità professionali, gli ambiti di competenza e verificare possibili forme di collaborazione. In questo modo possono stabilire un primo punto di contatto sul quale costruire sinergie future.





## Vola con **Aiba Giovani!**

Aderendo ad Aiba Giovani entrerai a fare parte di un gruppo che condivide i tuoi valori e i tuoi bisogni.

**Un'occasione unica per crescere professionalmente** e affrontare le sfide del domani attraverso il confronto, la formazione e l'opportunità di sviluppare sinergie con gli operatori del mondo assicurativo.

### Requisiti

Avere **meno di 40 anni** di età

---

Essere **iscritti** alle sezioni **B** o **E** del R.U.I.

---

**Ricoprire un ruolo** all'interno dell'azienda associata ad Aiba

---

Essere **autorizzati** dall'azienda





# Adesioni/ Informazioni

[aibagiovani@aiba.it](mailto:aibagiovani@aiba.it)

[www.aiba.it](http://www.aiba.it)